

РЫНОК Количество аптек в Крыму выросло в несколько раз

Здоровая конкуренция

Елена Гусакова

Количество аптек на полуострове за четыре года увеличилось более чем в 2,2 раза. Значительную часть рынка заняли федеральные сети.

— В 2014 году у нас было зарегистрировано 287 аптечных организаций, примерно такая же численность фиксировалась и в украинский период, — рассказывает начальник отдела контроля и надзора в сфере здравоохранения Росздравнадзора по Республике Крым и Севастополю Зейнеб Белялова. — Сейчас в Крыму 632 организации. Рост произошел в том числе и за счет крупных материковых сетей. Юридических лиц с материка у нас работает пока меньше, чем зарегистрированных в республике, но сети у них достаточно разветвленные, и розничных точек много.

Эти данные подтверждает и директор ГУП «Крым-Фармация» Юлия Елистратова, в ведении которой находится 116 точек, разбросанных по всему полуострову.

— За последние годы существенно усилилась конкуренция, — говорит директор аптечной сети. — Не все ее выдерживают, некоторые местные аптеки закрылись, владельцы других продали бизнес монстрам с материка. При этом федеральные сети сначала дисконтируют, вытесняют окружение, а потом начинают повышать цены. Приходится четко отслеживать ситуацию и искать новые методы работы. Мы определили ключевые маркеры, выяснили, что пользуется самым большим спросом, на что население обращает внимание и каким образом создается мнение о дешевой аптеке. Наши сотрудники ходят по соседним точкам и сравнивают цены. Потом мы уменьшаем маржу на эти препараты, чтобы увеличить их продажи и «паровозом» подтянуть другие лекарства. Ведь человек обращает внимание на конкретный маркер, а другие товары добирает, не особо вникая.

Кроме того, конкуренция заставляет местных создавать комфортные условия для посетителей: устанавливать кассовые терминалы для безналичного расчета, кондиционеры, аппараты для измерения давления и прочие мелочи, обеспечивающие удобство и приятную атмосферу.

Как говорят специалисты, количество аптек на тысячу человек населения в республике уже практически приблизилось к среднероссийскому. По мнению



ЮРИЙ БАКА / ГРА КОСВЕТА

гендиректора аналитической компании DSM Group Сергея Шуляка, Крым в этой сфере является очень перспективным регионом. Розничный рынок тут растет быстрее, чем в среднем в России.

— В прошлом году розничный рынок страны вырос на пять процентов, Крыма — на 11, — сообщает эксперт на IV форуме «Здравоохранение Крыма-2018». — За восемь месяцев этого года рынок РФ увеличился на 3,6 процента, а Крыма — на 14. Достаточно хороший показатель.

Сергей Шуляк отметил, что в курортном регионе особенно прибылен бизнес в летний период, что, кстати, ожидаемо.

— Когда везде идет спад продаж, в Крыму и Краснодарском крае они только растут, — констатирует он. — Эта тенденция связана с сезонной миграцией. Приrost в июле и августе 23 и 18 процентов соответственно. Я сам летом в Ялте видел очередь в апте-

АКЦЕНТ

В 2014 году в Крыму было зарегистрировано 287 аптечных организаций. Сейчас их стало 632

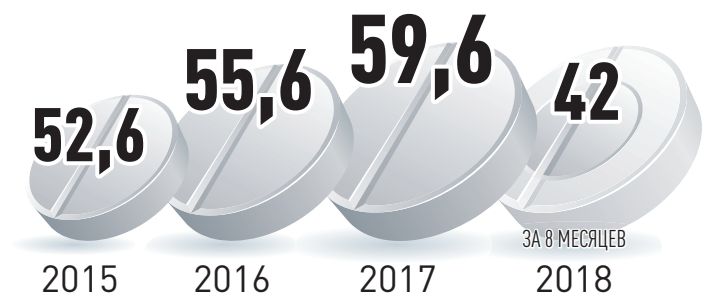
ку. Другие регионы этому могут только позавидовать.

Положительные тенденции эксперты связывают, прежде всего, с вхождением Крыма в состав России. При этом крымчане пока тратят меньше денег на лекарства, чем соседи. За месяц местные жители выкладывают около 380 рублей, а среднероссийский показатель — 546. Но ежегодно этот разрыв сокращается. В прошлом году среднестатистический россиянин платил только на семь рублей меньше, а крымчанин — на 34. Аналогичная ситуация с ростом средней цены упаковки. В РФ

она выше, но поднимается медленно, а в республике — наоборот. — В России более 60 процентов рынка — это препараты стоимостью до 160 рублей, — рассказывает Сергей Шуляк. — Поэтому не совсем верно утверждение, что все дорого. В то же время наиболее быстрыми темпами увеличивается потребление препаратов стоимостью выше 500 рублей и до 50 рублей, а средняя ценовая группа не востребована.

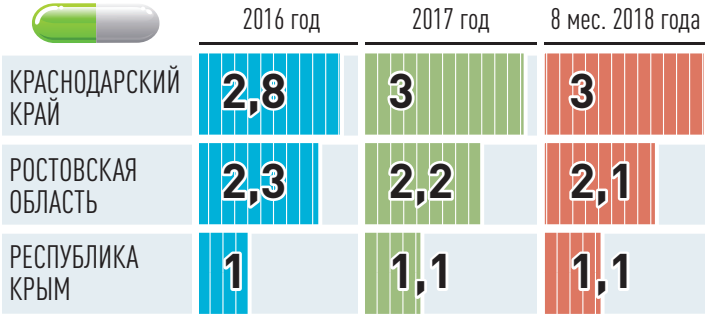
Юлия Елистратова говорит, что, по ее наблюдениям, люди не стали покупать больше лекарств, просто цены на них выросли.

ПРОДАЖА ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ В КРЫМУ В АПТЕКАХ, МИЛЛИОНОВ УПАКОВОК
Источник: Аналитическая компания DSM Group



ИНФОРМАЦИЯ: РФ, ПАВЕЛ ВЕРЮСКИЙ

ДОЛЯ РЕГИОНА НА АПТЕЧНОМ РЫНКЕ РОССИИ, %
Источник: Аналитическая компания DSM Group



ИНФОРМАЦИЯ: РФ, ПАВЕЛ ВЕРЮСКИЙ

БИЗНЕС Российские производители мебели усилили экспансию на крымский рынок

Ход столом

Юлия Сункинна

Открытием моста через Керченский пролив до- ставлять товары на полуостров стало удобнее, быстрее и дешевле. Представители мебельного ретейла из разных регионов РФ начали активнее открывать в республике склады и развивать розничную торговлю.

Крым — перспективный регион для мебельщиков благодаря курортной направленности и активному строительству. В 2018 году розничные продажи мебели на полуострове продолжают расти, только за полгода продано продукции на 114 миллионов рублей.

— В сентябре мы открыли первый магазин в Симферополе, а оптовые склады на полуострове у нас уже были, — рассказывает представитель пензенской мебельной фабрики Ангелина Добрыдина. — В планах — расширить сеть салонов на всей территории Крыма, ведь доставлять мебель теперь можно гораздо быстрее. Да и замена или гарантийный ремонт теперь тоже выполняется оперативно.

По словам Добрыдиной, особым спросом у крымчан сейчас пользуются кухни, на них приходится около 50 процентов продаж.

Еще один производитель — московская компания, собирающая

мебель-трансформер, в ближайшее время только планирует открыть торговую точку в Ялте и оптовый склад в Симферополе. Оптимизация пространства с помощью мебели-трансформера — сейчас модная тема, и эта ниша, по мнению экспертов, в Крыму не занята.

АКЦЕНТ

С 2017 по 2018 год количество мебельных салонов и магазинов в Крыму выросло на 15 процентов

— На рынке недвижимости большинство квартир малогабаритные, до 60 квадратных метров, поэтому грамотная организация пространства важна, — считает представитель компании Георгий Иванов.

Руководители краснодарской фабрики, выпускающей мебель для детских и школ, также решили расширить географию продаж, включив Крым.

— Нам очень интересно сотрудничество с полуостровом, здесь много детских учреждений, в том числе и детских лагерей, которым может быть выгодно наше предложение, — говорит менеджер Светлана Королева.

В целом за период с 2017 по 2018 годы количество новых мебельных салонов и магазинов в Крыму выросло на 15 процентов. За восемь месяцев 2018 года объем отгруженных товаров собственного производства в мебельной промышленности Крыма составил 134,4 миллиона рублей.

«Белым» производителям крымские власти оказывают поддержку: им возмещают часть расходов на модернизацию и техническое перевооружение производственных мощностей, а также на разработку и внедрение инновационных технологий. Предлагают программы льготного кредитования предприятиям и банки.

— С 2018 года начала работать программа кредитования с господдержкой под 6,5 процента годовых. Она действует для приоритетных отраслей промышленности — это производство, сельское хозяйство, строительство и туризм. Среди наших клиентов есть и производители мебели, которые берут кредит на покупку нового оборудования, чтобы модернизировать производство и сделать качество продукции выше, а также на приобретение коммерческой недвижимости. Ведь один раз выкупить цех выгоднее, чем постоянно его арендовать, — говорит начальник отдела развития бизнеса одного из крупнейших на полуострове банков Дмитрий Добряк.

Большой проблемой для местных производителей оказалось участие в специализированных выставках на материке. Аренда выставочных площадей обходится недешево — от 10 тысяч рублей за квадратный метр. Чтобы пока-

ОБЪЕМ ОТГРУЖЕННЫХ ТОВАРОВ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В МЕБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
Источник: Крымстат, Краснодарстат, Ростовстат (по данным за 8 месяцев 2017 и 2018 года)



ИНФОРМАЦИЯ: РФ, ПАВЕЛ ВЕРЮСКИЙ

зять товар, нужно не менее 50–100 квадратов. Но и эту проблему в республиканском министерстве промышленности пообещали решить.

— С 2019 года в рамках программы развития промышленного комплекса Крыма заложены средства на субсидирование выставочно-ярмарочных мероприятий. Предприятия смогут получить компенсацию за аренду выставочной площади и экспозиций. На эти цели в проект бюджета мы заложили около четырех миллионов рублей, — рассказала заместитель министра промышленности Елена Элекция.

Начальник отдела деревообрабатывающей промышленности департамента промполь-

тики Краснодарского края Сергей Кученев считает, что необходимо развивать кооперацию производителей мебели Краснодарского края и Крыма. Это даст возможность создавать конкурентоспособный продукт как по цене, так и по качеству. Ведь производители мебели Краснодарского края успешно конкурируют с европейскими компаниями.

— Такая кооперация всем пойдет на пользу, ведь мебельщики Краснодарского края специализируются на одной продукции, а потребность крымского рынка немого в другой: здесь много предприятий HoReCa (бары, рестораны, рестораны), — поясняет Кученев. ■

РЕЙТИНГ Почти каждый второй житель на юге России не доволен состоянием дорожной сети

Дорога, автобус, ГИБДД

Лариса Ионова

Ни один из городов юга России, по данным исследования Финансового университета при правительстве РФ, не попал в десятку лучших по состоянию дорожной сети. Замыкает рейтинг регионов с убитыми автодорогами Астраханская область.

В рамках исследования качества жизни Финансовый университет при правительстве РФ оценил состояние дорог в городах с населением более 250 тысяч человек. В основу оценки легли данные социологических опросов. Респондентов просили оценить состояние дорожной полотна, разметку, размещение светофоров и знаков. Лидерами оказались Грозный, Казань, Череповец, Тюмень и Нижневартовск.

Как отметил руководитель исследования проректор университета Алексей Зубец, если в целом в последние годы в России постоянно увеличивается доля тех, кто оценивает состояние дорог в своем городе как хорошее и удовлетворительное — сегодня такого мнения придерживаются 63 процента против 40 процентов в 2011 году, то на юге страны ситуация иная.

Сочи едва смог дотянуть до 20-й позиции рейтинга, а вот остальные регионы пришлось искать во второй половине списка.

Доля тех, кто оценивает состояние автомобильных дорог в своем городе как хорошее и удовлетворительное, в Астрахани едва превышает половину. Соответствующее отношение и к работе общественного транспорта. Такая же картина и в Волгограде: только 53 процента респондентов высказались положительно. Правда, работу общественного транспорта оценили на «хорошо» и «удовлетворительно» гораздо больше горожан — 76 процентов. Возможно, повлияло и то, что в городе работает метрополитан и обновляется подвижной состав.

В Краснодаре 66 процентов опрошенных положительно отозвались о качестве дорог и 80 процентов не находят больших недостатков в работе автобусов и троллейбусов. В Ростове — на Дону жители настроены более критично: только 59 процентов респондентов отозвались о дорогах хорошо. 74 процента поставили хорошие отметки городскому транспорту, который также, как в Волгограде, был кардинально обновлен к ЧМ-2018. ■

ИНДЕКС СОСТОЯНИЯ ДОРОЖНОГО ХОЗЯЙСТВА ГОРДОВ ЮГО С НАСЕЛЕНИЕМ БОЛЕЕ 250 ТЫС. ЧЕЛ.
Источник: Финансовый университет при Правительстве РФ



ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Волгоградцы отправили в Узбекистан оборудование для нового завода

Волга помогает

Роман Мерзляков, Волгоград

В Кашкадарьинской области Узбекистана строят завод по производству жидкого синтетического топлива на базе Шуранского газохимического комплекса. Для нового производства в Волгограде изготовили два азотных и два воздушных скруббера. Это промышленные агрегаты для очистки воздуха от примесей.

— Эти аппараты очищают и охлаждают рабочую среду. Азот и воздух поступают снизу. За счет подачи сверху охлажденной воды происходит поглощение вредных составляющих, и на выходе получается чистый продукт. В дальнейшем идет выделение из воздуха более дорогих компонентов, которые участвуют в другом технологическом процессе на газохимическом комплексе, — объяснил заместитель генерального директора компании-производителя оборудования Виталий Лукьянов. — В свое время Волгоград поставлял в Узбекистан много оборудования. Например, комплекс в Мубарек работает на этой продукции. Но около десяти лет поставок в Среднюю Азию не было.

Диаметр скрубберов составляет 5,8 и шесть метров. Весит они 80 и 120 тонн. На их изготовление с учетом приобретения материалов ушло около года.

Получить большой заказ волгоградскому предприятию помогло наличие причала на Дону. Крупнотоннажную аппаратуру сначала речным, а затем морским путем отправлял в Азию. В Узбекистан груз прибывает ориентировочно через три недели.

Сумму сделки не раскрывают. Однако уже известно о новом контракте с узбекской стороной.

— Волгоградский завод несколько лет назад попал под санкции и потерял европейский рынок. Тогда предприятия переориентировались на страны ближнего зарубежья. За последний год объемы по многим промышленным предприятиям выросли. Мы сейчас активно работаем с Белоруссией, Казахстаном, Узбекистаном и Азербайджаном. География расширяется, — прокомментировал вице-губернатор Волгоградской области Роман Беков. — Наш регион занимает выгодное положение, и это позволяет экономить заказчикам определенную сумму денег. Уже есть заказы на первое полугодие 2019 года, так что завод будет обеспечен работой. ■



Аппараты таких габаритов и такой массы не изготавливали почти десять лет.